

HOY Suplemento  
Expansión  
economía  
digital



El cibercomercio también quiere vender en tiendas físicas

MAÑANA

MENSUAL DE  
BOLSA

ESTE SÁBADO  
LIBRO GRATIS

GUÍAS  
PRÁCTICAS  
PARA PYMES  
2017 P15

GALICIA

**Altia** avanza que le será difícil cumplir previsiones tras reducir ingresos y beneficios P14

**Biostatech** ya presta servicio a empresas P14

Las 'telecos' se preparan para la guerra de las tarifas planas P3/LA LLAVE



Josep Oliu, presidente Sabadell.

**Sabadell** refuerza su cúpula para afrontar el plan estratégico P17

CATALUÑA



EL DESAFÍO SECESIONISTA

## S&P y Fitch alertan sobre el riesgo económico

Prevén que el PIB crezca más, pero advierten de que la crisis catalana es una amenaza

La situación en Cataluña supone un riesgo para el crecimiento de la economía española. Las agencias de rating S&P y Fitch advierten de este peligro, al tiempo que prevén que el PIB español siga creciendo con fuerza por encima del 3%. Los inversores de la City también muestran su preocupación porque la crisis catalana pueda desestabilizar al Gobierno de Rajoy. P24 a 35 y 62

OPINIÓN

- Gaspar Ariño
- Eduardo Peñacoba
- José Manuel Sala
- Mercedes Fuertes
- Pablo Pérez
- Francisco Rodríguez

EDITORIAL

Unidad necesaria para impedir la secesión P2

■ El Gobierno se inclina por el 155, mientras Sánchez pide dialogar con Puigdemont

■ 145 empresas públicas catalanas ya pagan todos los impuestos a la Generalitat



Mariano Rajoy y Pedro Sánchez, durante la reunión de ayer.

## Rosell dice que "la economía está tocada"

Juan Rosell, presidente de la CEOE, emplazó ayer a los políticos a "limar asperezas" y a "buscar soluciones" para desbloquear la situación de Cataluña. Rosell -que participó en Roma en el Foro de Diálogo Italia-España- dijo

que "las leyes se han de cumplir" y que cuando no es así "la economía queda tocada". En el mismo foro, el ministro Luis de Guindos defendió la unidad de España y dijo que "la independencia es irracional, no ocurrirá". P8-9

■ Atlantia pide que el "nacionalismo" del Estado español no marque su opa sobre Abertis



Urbano Cairo.

Urbano Cairo y Antonio Huertas recibieron ayer el Premio Tiepolo



La Bolsa cae un 1,2% y la prima sube hasta los 124 puntos

■ Los 18 valores más expuestos



## GALICIA

# Altia adelanta dificultades para cumplir su plan anual

**RESULTADOS SEMESTRALES/** La TIC atribuye a la competencia de 'bajos precios' la pérdida de algún contrato. Sus ingresos cayeron un 21% y su beneficio, un 7%.

Lorena Palleiro, A Coruña

Los ingresos de Altia se han resentido por primera vez desde su salida al MAB. En el primer semestre del año se situaron en los 29,4 millones, un 21,2% menos que en el mismo período de 2016, e incluso por debajo de los ingresos alcanzados en el primer semestre de 2015. La tecnológica presidida por Constantino Fernández Pico avanzaba en sus cuentas anuales de 2016 posibles dificultades para alcanzar los niveles de ventas previstos, aunque no así en términos de rentabilidad.

Altia asegura en su informe semestral su intención de crecer, pero no "sacrificando márgenes" que son "y deben seguir siendo sostenibles". Considera positivo que, aunque su margen bruto ha crecido un 2%, su ebitda (resultado bruto de explotación) y su beneficio neto se han reducido un 6,2% y un 7,1%, respectivamente. Las ganancias fueron de 2,67 millones de euros, con una caída menos significativa que en su cifra de negocios, que se está viendo afectada, explica, por la fuerte competencia en precios en el sector TIC.

En ese sentido, atribuye a la política de bajo coste de otros competidores la no adjudicación de un contrato internacional de desarrollo y mante-



Constantino Fernández, presidente y consejero delegado de Altia.

nimiento en UTE (por 5 años y 71 millones de euros).

En los ingresos también está influyendo, argumenta, cierta lentitud en operaciones comerciales de envergadura, además de una operación puntual de venta de hardware el pasado año que inyectó 10 millones de euros en sus ingresos. Aunque esa línea se ha resentido, no ocurre así con las áreas de *outsourcing* y servicios gestionados –las más relevantes para la compañía– que incrementan su negocio un 12,3% y un 2,3%, respectivamente. Durante estos meses también ha logrado en UTE, en la que participa en un 50%, un contrato con la UIIPO –anterior OAMI– por

**Sus ingresos entre enero y junio fueron de 29,4 millones y ganó 2,67 millones de euros**

**Su margen bruto sí mejoró un 2% y podría cerrar alguna operación corporativa**

valor de 8 millones de euros y dos años de duración.

El grado de ejecución de las previsiones en los resultados semestrales, sobre todo en la cuenta de pérdidas y ganancias por debajo de un 40%, le

obliga a avanzar que su plan de negocio de 2017 podría no cumplirse en su totalidad. Éste preveía ingresar 76,5 millones de euros y 8 millones de euros de beneficio, acercándose más a los resultados de 2016. Aunque esas cifras podrían cambiar si la compañía ejecutara alguna operación de crecimiento inorgánico que está en estudio y que no descarta en este segundo semestre.

Su balance en términos generales está dentro de las previsiones. Su plantilla se incrementó en 39 personas, hasta los 778 empleados.

El valor en bolsa de Altia a lo largo del semestre tampoco ha tenido un comportamiento alcista. Se redujo un 6,3%, pasando de los 17,3 euros a 16,21 euros por acción. Su capitalización a final del semestre se situó en 111,5 millones de euros, siendo una de las más representativas del MAB. Tras la presentación de resultados el pasado viernes, su cotización retrocedía ayer un 2,4%, cerrando en los 14,64 euros la acción lo que supone una capitalización bursátil de 100,7 millones de euros. Ram Bhavnani sigue siendo el segundo mayor accionista con un 9,84% del capital a 30 de junio de 2017, por detrás de Constantino Fernández, presidente y CEO.

## ENTORNO EMPRENDEDOR

### Biostatech crece con su colaboración con BBVA Data & Analytics

Javier de Francisco, Ourense

Biostatech, la *spin-off* de la Universidade de Santiago orientada a la bioestadística, está en plena fase de crecimiento por el auge de su cartera de clientes de empresa y por la colaboración mantenida con BBVA Data & Analytics, el centro de excelencia desde el que el grupo financiero planifica la banca del futuro desde la ciencia de datos (*data science*). La empresa, que tiene actividad desde 2012, prevé duplicar su volumen anual de ingresos en 2017 y 2018.

A la moda del *big data*, que le ha abierto las puertas del sector empresarial –ya representa el 50% de sus ingresos–, se ha unido la entrada de un inversor privado con conocimiento de la actividad industrial y comercial.

Vicente Lustres, director gerente de Biostatech, doctor en Biología y máster en Estadística Aplicada, relata que "a mediados del año pasado dimos un importante cambio a la empresa. Conocíamos bien las necesidades en la investigación, pero no las de las empresas. Hoy contamos con un inversor que se involucra y nos aporta colchón financiero, y con la experiencia profesional de la que se carece cuando sales del ámbito universitario", detalla.

La plantilla interdisciplinar está formada por dos matemáticas, dos biólogos y una licenciada en Física. Los cinco son especialistas en Estadística Aplicada. La empresa

**Ya cuenta con clientes en el sector de la biotecnología, medicina, farmacia o la odontología**

mantiene su sede en el edificio Emprende, en el Campus Vida de la USC, aunque proyecta para 2018 el traslado a instalaciones propias.

Sus tres líneas de negocio son el asesoramiento estadístico, la formación y la investigación, que incluye el desarrollo de nuevas metodologías y de software estadístico. Ya cuenta con clientes en los sectores de la biotecnología, medicina, farmacia, odontología, óptica y agroalimentación, así como en disciplinas que van desde la psicología a las ciencias económicas.

Acaba de iniciar un primer proyecto con una gran empresa industrial que no puede desvelar por confidencialidad. Y otra operación con fuerte repercusión en su salto desde la investigación al sector empresarial ha sido la colaboración con BBVA Data & Analytics, para la formación en implantación de metodologías que mejoren los modelos predictivos.

A través de la estadística aplicada es capaz de mejorar desde los modelos de ventas hasta los procesos productivos, "utilizando metodologías menos conocidas por el cliente pero de alta potencialidad".

## Diez proyectos entran en la aceleradora de la BFA y otros diez, en la consolidación

A.C. Vigo

La Business Factory Auto (BFA), impulsada por la Xunta, Zona Franca, PSA y Ceaga, ha seleccionado a los diez proyectos empresariales que entrarán en el programa de aceleración y los otros diez que tomarán parte del de consolidación. Entre los primeros la característica común es que están relacionados con la industria 4.0.

El comité ejecutivo de la aceleradora ha realizado la selección entre 40 candidaturas presentadas: Coche ciberseguro, que es una *spin out* del grupo Emetel; Efimob

EVCharge, otra *spin out* de Efimob Efficient Solutions; Global Galician Parking 2017; Industrial Internet of Robots (IIoR), *spin out* de Ledisson A&IT; Kaleido Robotics, *spin out* de Kaleido; Lightnosis, una *start up*; Norlean; Simax-

su, *start up*; Soluciones de monitorización en la industria del automóvil y 3D Vision Applied Technology, *spin out* de Simaupro Galicia.

En el programa de consolidación se incorporan tres nuevas empresas (Teixo EC

Automoción; Lupeon y Retrofitting y Reingeniería de procesos) y continúan siete de la primera edición del programa de aceleración: Situm; Cabb; Flythings; Humat Robotics; Merasys y VMS, además de Help Flash.

Merasys –integra tecnología de sensorica avanzada para la detección de defectos– y Situm –tecnología de geolocalización en interiores– han participado en el *Booster Day* organizado por el grupo PSA para acelerar innovaciones de todo el mundo en el ámbito de la industria 4.0.

### Variedad de propuestas

● Entre las nuevas hay propuestas de tecnología para la ciberseguridad o de fabricación basada en visión artificial 3D.

● En la fase de consolidación ha entrado Lupeon (de impresión 3D) y otra de control de residuos.

### Inicia la revisión de parte de la central

**ENDESA** La compañía ha iniciado la revisión del grupo 3 de la central térmica de As Pontes, que se prolongará durante 47 días. En las tareas se implicarán 25 empresas contratadas, algunas de ellas de la zona, y supondrá una inversión de 4,4 millones de euros. Endesa mantendrá los otros tres grupos disponibles.

### Encuentro sobre industria

**AJE VIGO** Cerca de un centenar de empresas participarán en el primer *networking* sobre industria que tendrá lugar el próximo viernes en la Cidade da Cultura, organizada por la Asociación de Jóvenes Empresarios de Vigo y el Igape. Entre las participantes estarán Norvento, Urovesa o Neuwalme.

### Congreso previo a la feria internacional

**CONXEMAR** El Congreso FAO-Conxemar que ayer analizó en Vigo los efectos del cambio climático sobre los ecosistemas marinos marca el inicio de la XIX edición de la feria que se inaugura hoy.